

Junior Knowledge Manager (m/w/d)

KOMM IN UNSER TEAM

Die Contact & Sales GmbH „Top-Arbeitgeber des Mittelstandes 2021“ ist ein multimediales Kommunikationsunternehmen mit Sitz in Schutterwald und Sankt Ingbert. Als ständig wachsendes Unternehmen suchen wir für unseren Standort Sankt Ingbert zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

DEINE WESENTLICHEN AUFGABEN

- ✓ Du förderst den Wissensaustausch im gesamten Unternehmen und schaffst eine Community des Best Practice Sharing.
- ✓ Du bist für den Aufbau und die Pflege der internen Wissensdatenbank (KMS) verantwortlich und stehst hierfür leitend im engen Austausch mit den beteiligten Stakeholdern
- ✓ Du konzeptionierst und implementierst interaktive, E-Learning, Lern- und Informationsveranstaltungen, wie Workshops und Schulungen.
- ✓ Du bist mitverantwortlich für die Qualitätssicherung und entwickelst die interne Qualität durch sinnvolle Maßnahmen kontinuierlich weiter
- ✓ Du erstellst Wissensartikel und Entscheidungsbäume aus vorhandenen Schulungsunterlagen und Prozessbeschreibungen und gehst dabei strukturiert vor.

WAS DU MITBRINGST

- ✓ Du steckst Menschen mit Deiner Begeisterungsfähigkeit an und förderst so den Wissensaustausch
- ✓ Du bist Team Player mit einem positiven Spirit und kommunizierst auch in stressigen Zeiten transparent
- ✓ Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ein abgeschlossenes Studium in einem relevanten Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation mit einschlägiger Berufserfahrung
- ✓ Du hast sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten und arbeitest eigenverantwortlich
- ✓ Mit deiner klaren und strukturierten Kommunikationsstärke schaffst du es auch schwierige Sachverhalte verständlich darzustellen

Junior Knowledge Manager (m/w/d)

- ✓ Du besitzt ein sehr gutes Sprachgefühl und eine hohe Textsicherheit
- ✓ Fremdsprachenkenntnisse sind wünschenswert
- ✓ MS Office (Word, Excel, etc.) Kenntnisse runden dein Profil ab

Darauf kannst du dich bei uns freuen:

Familiäre Arbeitsatmosphäre, unbefristetes Arbeitsverhältnis, flexible Arbeitszeit, Homeoffice nach Absprache, kostenlose Getränke, kostenfreie Parkplätze, Firmenevents

Voraussichtliches Einstiegsdatum: schnellstmöglich

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung

Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Motivationsschreiben, CV und Zeugnissen sende bitte an silja.paulsen@contact-sales.de